



**KRAGELJ & KRAGELJ**

KADROVSKI IN KARIERNI CENTER

ISKANJE IN IZBOR KADROV  
PSIHOLOŠKE OCENE KANDIDATOV  
ANALIZE MANAGERSKIH KOMPETENC  
DELAVNICE, USPOŠABLJANJA, TRENINGI  
A KOTACIJA KLJUČNIH KADROV  
KARIERNI IN POSLOVNI COACHING

# **Predstavitev ključnih kadrov:**

## **FARMACIJA, MEDICINA,**

## **ZDRAVSTVO**

**KRAGELJ & KRAGELJ**, kadrovski in karierni center

t: 01 430 17 87 | m: 041 719 475

[kragelj.kragelj@kadrovanje.com](mailto:kragelj.kragelj@kadrovanje.com)

[www.kadrovanje.com](http://www.kadrovanje.com)

## PREDSTAVITEV KANDIDATA

### 1. Osnovni podatki o kandidatu

**Identifikacijska koda:** KO1MI80  
**Poklic / Izobrazba:** dr. farmacevtskih znanosti  
**Področje delovanja:** Farmacija  
**Status / položaj:** Strokovno/ raziskovalno / razvojno delovno mesto

### 2. Delovna zgodovina

#### 2.1. Farmacevt Receptar [4,5 leta]

#### 2.2. Raziskovalec v okviru doktorata: [2 leti] [Fakulteta za farmacijo v Toursu; Francija](#)

Načrtovanje, sinteza in *in vitro* vrednotenje fluoriranih derivatov kot potencialnih radioaktivno označenih za vezikularni prenašalec [\[acetilholina\]](#). Optimizacija sinteze za fluoriranje deaktiviranih aromatskih spojin.

#### 2.3. Postdoc raziskovalec [2,5 leta] [\[Wolfson Brain Imaging Centre Cambridge, UK\]](#)

Razvoj novih sinteznih metod za radiofluoriranje in sinteza novih ter že uveljavljenih s [  $^{18}\text{F}$  in  $^{11}\text{C}$  ] označenih PET radiofarmakov za diagnostificiranje [ [nevrodegenerativnih](#) ] bolezni ter razvoj HPLC metod za njihovo kontrolo kakovosti. Razvoj metod priprave [\[amyloid beta\]](#) in [ [Tau](#) ] fibril. Uporaba Microscale Thermophoresis za določitev afinitet spojin do [ [omenjenih](#) ] fibril. Radiosinteza na mikrokapilarnih filmih (solid-phase radiosinteza).

#### 2.4. Radiofarmacevt/PET kemik: [1,5 leta] [\[Wolfson Brain Imaging Centre Cambridge, UK\]](#)

### 3. Znanja, kompetence in specialnosti

#### 3.1. Strokovne / vodstvene kompetence

- Strokovno najbolj suvereno se počutim trenutno pri razvoju avtomatizacije in rutinski sintezi PET radiofarmakov na različnih sinteznih modulih (FX-FN FX-C, Synthra, FASTlab) in njihovi analizi s HPLC. To zajema tudi delo pod aseptičnimi pogoji (aseptic dispensing, Grade A).
- Suvereno se počutim pri sinteznem delu v klasičnem kemijskem/farmacevtskem laboratoriju (sinteza in kromatografsko čiščenje spojin, analiza spojin: NMR, MS, IR).
- Suvereno se počutim tudi pri izdaji (na recept in brez recepta) in pripravi zdravil (magistralni pripravki).

Trenutno sem najboljši na področju PET Radiofarmacije (razvoj, sinteza in analiza), kjer imam približno 4 leta izkušenj. Primerljive izkušnje imam na področju poznavanja zdravil in terapije (4.5 leta).

#### 3.2. Znanje jezikov

- Angleški (aktivno)
- Nemški (osnovno)

## 4. Dosedanji uspehi v karieri

Naslednji rezultati med uvrščajo med zgornjih 20% najuspešnejših na področju radiofarmacije v Sloveniji:

- Sintetiziral sem v 3 mesecih [ [5-fluorobenzovesamicol](#) ] spojino. Učinek z dodano vrednostjo: Napisal in objavil sem članek v mednarodni reviji, začele so se izvajati predklinične študije s to spojino v [ [Franciji](#) ] in pridobitev financiranja za nadaljne izvajanje dotičnega projekta.
- Razvil sem sintezno metodo [ [fluoriranja deaktiviranih aromatskih spojin](#) ], ki ima zaradi enostavnosti in cene tudi industrijsko uporabnost. Učinek z dodano vrednostjo: Objavil sem članek v mednarodni reviji, veliko znanstvenikov se poslužuje te metode za pripravo [ [fluoriranih aromatskih spojin](#) ]. Na to odkritje sem še posebej ponosen.
- Razvil in optimiziral sem metodo HPLC semi-prep ciscenja spojine [ [MitoF](#) ].
- Razvil avtomatizirane metode naslednjih PET radiofarmakov za (pred)klinično rabo v [ [tujina](#) ]: [ [AV1451](#) ], [ [L-Met](#) ], [ [Raclopride](#) ] in [ [PiK](#) ]. Učinek z dodano vrednostjo: omenjene sinteze izvajamo tudi za ostala mesta v [ [Angliji](#) ], kar prinaša PET centru denar in širi prepoznavnost.

## 5. Bistvene značilnosti (lastna navedba)

(1) Odprtega duha v smislu novih izkušenj, novih znanj in idej, spoznavanja ljudi; (2) interdisciplinarnost – logično in učinkovito povezovanje različnih farmacevtsko-medicinskih znanj pri reševanju nalog; (3) vživljanje v mišljenje in čustvovanje drugih ljudi; (4) Izraziti notranji vzgib po poglobljenem razumevanju kompleksnih pojavov z zmožnostjo postavljanja hipotez in iskanja praktično uporabnih rešitev.

### Konkretna situacija:

Dela v lekarni sem se hitro naveličal, zato sem samoiniciativno našel mesto raziskovalca na Fakulteti za Farmacijo v [ [Toursu](#); [Francija](#) ]. Tam se v treh mesecih samostojno sintetiziral spojino [ [5-fluorobenzovesamicol](#) ]. Pred menoj so se jo nekaj let neuspešno trudili sintetizirati.

Sodelavci in prijatelji pri meni najbolj cenijo odkritost, naravnost (brez pretvarjanja), duhovitost in zanimanja za različne stvari.

## 6. Ambicije, želje in pričakovanja v zvezi z delom

### 6.1. Strokovno področje / vsebina dela

Nadaljevati na področju PET radiofarmacije in nevroznanosti. Posebej področje ravoja novih PET radiofarmakov za diagnostificiranje bolezni in uporaba PET metode pri (pred)kliničnih študijah. Trenutno me zelo pritegne vpogled v upravljanje PET centra. Rad bi vzpostavil močno mrežo sodelovanja različnih fakultet in podjetji za radiofarmacijo v SLO.

### 6.2. Temeljni pogoji zadovoljstva z delom in delovnim mestom

Najbolj sem zadovoljen pri delu takrat, kadar se lahko identificiram s cilji podjetja, ki so v družbeno korist. Urejeni odnosi, vodenje, razvoj in izobraževanje.

### 6.3. Nadaljne ambicije in načrti v karieri / zaželeno delovno mesto, podjetje panoga

V naslednjih 3-5 letih želim sodelovati pri vzpostavitvi in vodenju PET centra v Sloveniji. Pri tem bom vzpostavil mrežo sodelovanja z različnimi Fakultetami (Farmacija, Medicina, Kemija, Strojništvo, ...), podjetji doma (npr. Sandoz, Krka) in v tujini z nameom: (1) razvoja PET radiofarmakov za (zgodnje) diagnostificiranje nevrodegenerativnih in ostalih bolezni, (2) sodelovanja pri predkliničnih in kliničnih študijah, (3) da PET center postane center odličnosti

### 6.4. Delovna mesta, ki bi bila zanimiva zame:

PET Radiofarmacevt, Raziskovalec v farmacevtskem razvoju (analiza, QC, biofarmaceutika, farmacevtska kemija/medicinal chemistry), delo v regulativi in s patenti (področje: farmacija), doping v športu, razvoj kozmetičnih preparatov in vonjav (parfumov).

## PREDSTAVITEV KANDIDATA

### 1. Osnovni podatki o kandidatu

**Identifikacijska koda:** PE1DR71  
**Poklic / Izobrazba:** Inženir  
**Področje delovanja:** Prodaja na področju medicinskih pripomočkov/opreme  
**Status / položaj:** Strokovno delovno mesto

### 2. Delovna zgodovina

#### 2.1. Strokovni sodelavec – tržnik: [11 let]

- za medicinske aparate, prodaja fizioterapevtom in fizičnim osebam
- predstavitve, promocija, prodaja po lekarnah, bolnišnicah in porodnišnicah
- promocija pri patronažnih sestrah, pediatrih v zdravstvenih domovih
- predstavitev kliničnih študij po klinikah pri profesorjih.

#### 2.2. Dializiranje pacientov / Asistenca zdravnikom [2,5 leta].

### 3. Znanja, kompetence in specialnosti

#### 3.1. Strokovne / vodstvene kompetence

- prodaja izdelkov in prodaja rešitev zdravstveni javnosti. Predstavitve, promocija, prodaja, samoorganizacija terenskega dela in sestankov
- pridobivanje informacij o konkurenci, cenah, odločevalcih v bolnišnicah (tudi lekarne, nabavne službe)
- pridobivanje „zaveznikov“ (medicinskih sester, zdravnikov, farmacevtov), ki mi pomagajo pri prepričevanju opinion leader-jev in pri ohranitvi naših izdelkov na klinikah
- najbolj suveren na področju medicine (prehrana, medicinske aparature, medicinsko tehnični pripomočki)
- aktivno poslušanje strank, prepoznavanje neverbalne komunikacije, pridobivanje informacij od strank
- odkrivanje potencialov posameznih bolnišnic in lekarn
- refleksoterapija; pravočasno odkrivanje zdravstvenih težav, preventivno delovanje in uspešno lajšanje težav.

#### 3.2. Znanje jezikov

- Angleški (tekoče)
- ExYU (zelo dobro)

### 4. Dosedanji uspehi v karieri

- povečal prodajo po lekarnah za 7 % in presegel plan prodaje v obdobju osmih mesecev

- naredil raziskavo/poizvedbo, katere artikle uporabljajo v posameznih gospodarskih panogah in pridobil podatke o konkurenčnih izdelkih
- izpodrinil konkurenco, ki je bila deset let zasidrana v **XXXX**, tako so začeli kupovati naše izdelke
- prvi v podjetju **XXXX** sem prodrl v bolnišnice in porodnišnice z našim asortimanom
- osem let sem bil sam prodajnik/strokovni sodelavec za celo Slovenijo, vsa konkurenca je imela na terenu več prodajnikov
- organizacija nastanitvenih možnosti in vodenje zdravnikov na svetovnem kongresu v tujini
- uspel prepričati vodjo intenzivnega oddelka v naše prednosti pred konkurenco in že čez en mesec so začeli uporabljati naše izdelke
- predaval sem 110 patronažnim sestram na njihovem kongresu, kjer sem požel pohvale z njihove strani in celo od konkurence
- prodrl v najpomembnejšo referenčno fizioterapijo v Sloveniji in prodal dve aparaturi
- napisal in na sestanku predstavil predlog za trženje novih izdelkov - amatersko se ukvarjam z marketingom
- refleksoterapija; edini ugotovil pravi vzrok težav in s terapijami izboljšal krvno sliko.

## 5. Bistvene značilnosti (lastna navedba)

- vztrajnost: vztrajal sem toliko časa, da so uvrstili naše proizvode v svoj sistem naročanja
- zanesljivost: večkrat sem v dogovorjenem roku rešil manjko izdelkov v nekaterih porodnišnicah
- odgovornost, proaktivnost in iznajdljivost
- aktivno poslušanje sogovornika - razumem kaj mi sporoča in si to tudi zapomnim
- smelost in javno nastopanje - predstavitve pred profesorji in večjim številom udeležencev
- točnost: držim se dogovorjenih časovnih rokov
- dobre organizacijske sposobnosti: kongres v [tujini] in samoorganizacija svojega terenskega dela
- profesionalen: priporočila zdravnikov
- odločen: pri zaključevanju prodaje in pri branjenju svojih izdelkov v bolnišnicah pred konkurenco

## 6. Ambicije, želje in pričakovanja v zvezi z delom

### 6.1. Strokovno področje / vsebina dela

- trženje izdelkov po lekarnah in specializiranih prodajalnah
- trženje medicinskih aparatov, izobraževanje strokovne javnosti pri njihovi uporabi (delno servisiranje le teh)
- refleksoterapija in njej podobne alternativne terapije.

### 6.2. Temeljni pogoji zadovoljstva z delom in delovnim mestom

- podpore s strani sodelavcev, pri mojem terenskem delu
- kvalitetno, zadostno in pravočasno izobraževanje.

### 6.3. Nadaljne ambicije in načrti v karieri / zaželeno delovno mesto, podjetje panoga

- vodja prodaje, vodja področja ali kot vodja tima
- napredovati na višji nivo v refleksoterapiji in se izobraziti iz še ene terapije.

### 6.4. Delovna mesta, ki bi bila zanimiva zame:

- trženje medicinskih aparatov v kombinaciji z izobraževanjem strokovne javnosti pri njihovi uporabi
- prodaja izdelkov v lekarnah, bolnišnicah